

SOLGALEO

NUEVA LÍNEA DE NEGOCIO

La apuesta por el autoconsumo

El grupo Solgaleo es un proyecto personal de Germán Rodríguez-Saá que fruto de una experiencia de 15 años en el sector energético puso en marcha esta empresa en 2017.

Germán Rodríguez-Saá comenta que “una vez superada la crisis de las fotovoltaicas y con las oportunidades que se abrían en el apartado del autoconsumo, iniciamos una relación comercial con Gesternova para la comercialización de electricidad de origen 100% renovable y para promover instalaciones de autoconsumo”.

Su propuesta se basa en tres sencillos pasos: en primer lugar, ver donde el cliente puede tener fugas energéticas; en segundo lugar, analizar la tarifa que tiene y en tercer lugar, qué puedes hacer para generar tu propia energía.

El presidente del grupo comenta que “gracias a la alianza con Gesternova podemos afrontar no sólo cualquier proyecto en Galicia sino también nacional o internacional. El campo de actuación con

HA INSTALADO UNA ISLA PILOTO DE CONTENEDORES SEMISOTERRADOS EN FLORENTINO CUEVILLAS

la nueva normativa es muy amplia. Sólo basta con pensar en un dato: en Alemania, por ejemplo, hay dos millones de puntos de autoconsumo y en España, tan sólo unos miles”.

El año pasado, esta empresa ourensana tuvo la oportunidad de establecer una relación con la finlandesa Molok para comercializar e instalar sus contenedores lo que le ha permitido a la ourensana abrir una nueva línea de negocio en el ámbito de la contenerización y la valoración de residuos. Y que mejor manera de estrenar está nueva línea de negocio que Ourense en donde ha instalado una isla piloto de contenedores semisoterrados de cinco fracciones (orgánicos, plásticos, papel, vidrio y otros re-

síduos) en la calle Florentino Cuevillas. Con esto aspira a ser la empresa adjudicataria del proyecto de sustitución de contenedores en el concello de Ourense. Un proyecto con el que opta a instalarse en otros concellos de Galicia

El presidente de Solgaleo defiende las virtudes del modelo Molok y señala que “permite la optimización de rutas de recogida (al no ser necesario que pase el camión de recogida tantas veces), al no ser necesarias tantas recogidas, se emite menos CO2, se valorizan los residuos y su particular estructura evita la entrada de agua”.

El autoconsumo se presenta como una de las partes más atractivas del nuevo mercado energético que se está dibujando. Germán Rodríguez-Saá defiende este modelo entre particulares con razones contundentes. “Es una solución muy rápida porque las trabas burocráticas han desaparecido. Es rentable porque el coste de las placas fotovoltaicas ha bajado mucho. Y finalmente, en un periodo máximo de siete años puedes decir que



Germán Rodríguez-Saá con varios integrantes de la asociación Aixiña frente a los contenedores de la calle Florentino Cuevillas.

el 40% de la energía que produces es tuya sin haber gastado más de lo que gastas ahora. Además un reciente informe señala que la vida útil de estas instalaciones de 35 años y con el añadido de que son elementos modulares”.

El reto de Solgaleo es seguir creciendo exponencialmente en clientes. “La gente opina que, en

igualdad de condiciones, va a preferir energías de procedencia renovable”, comenta el presidente de Solgaleo que cerró el 2019 con más 100 contratos de comercialización, 10 proyectos de autoconsumo y con una cartera de negocio que garantiza para 2020 la instalación de más de dos megavatios en plantas industriales.

CARALLO!!!*

*Expresión galega de sorpresa

Se quedas así ao recibir
a factura da luz, únete a...
A ENERXÍA DO CAMBIO

- Contrata enerxía 100% renovable
- Instala placas fotovoltaicas

Infórmate
sen compromiso
988 00 65 64

SOLGALEO

EXPERTOS EN SOSTENIBILIDADE Comercialización con enerxía 100% renovable
Autoconsumo fotovoltaico | Contenerización e valorización de residuos

c/ Juan XXIII 1 Pl. 1ª Of 5. 32003 Ourense. info@solgaleo.es Tlf: 988 00 65 64 @SolgaleoEnergia @solgaleo.energia